

Для чего мы публикуем?

Главные цели размещения информации в соцсетях:

- Повысить известность бренда
- Привлечь новых заказчиков
- Повысить лояльность среди текущих заказчиков
- Принести прибыль компании





Аккаунты ICL в социальных медиа

	ICL Services (в скором ГК ICL)	ICL Services
ПЛОЩАДКИ	in	K (
БРЕНД	ICL Services (планируется переход на ГК ICL)	ICL Services
ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ	Заказчики, партнеры, сотрудники	Сотрудники, кандидаты, студенты
ОТВЕТСТВЕННЫЕ ЛИЦА И КОНТЕНТ	Командой PR продвигается внешний бренд. Контент бизнес-характера: новости компании как части ИТ-рынка, информация о профессиональных успехах, публикации кейсов, отраслевых статей и экспертных комментариев коллег.	Командой внутрикорпоративных коммуникаций продвигается HR-бренд. Контент о корпоративной жизни компании, иногда дублируется бизнес-контент из внешних аккаунтов.



Быть или не быть?!

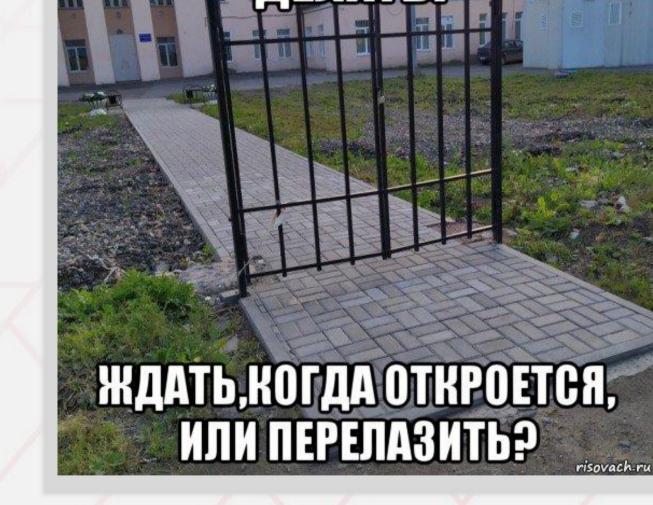
▶ Аудитория Facebook* и Instagram* в РФ сократилась с января по июль 2022 года в восемь и почти в четыре раза (данные Mediascope)

Не получится:

- заходить без VPN
- совершать платежи (реклама)
- публиковать контент, запрещенный на территории РФ
- делать коллабы с запрещенными СМИ

▶ Но можно:

- публиковать дружелюбный контент
- закупать рекламу у блогеров
- устраивать конкурсы
- пиарить другие свои соц сети



MN CHO HE TENED



Но, если FB* и Instagram* работают, зачем что-то еще?

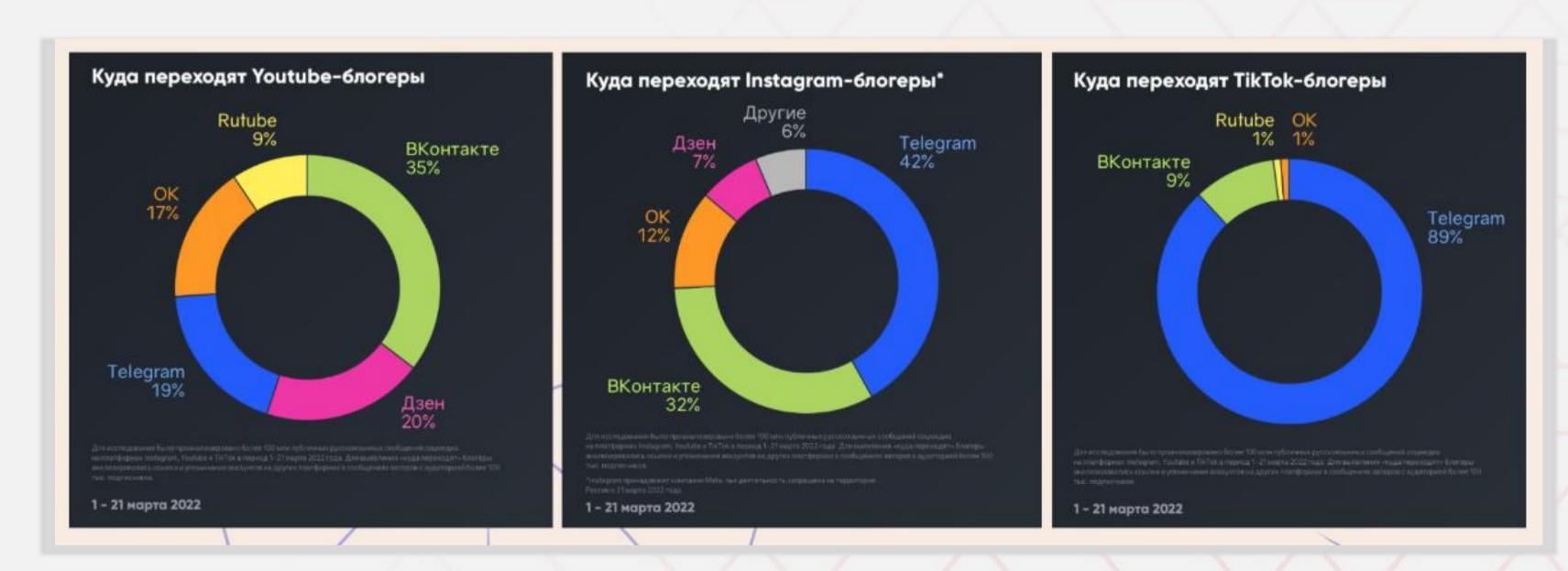


- > Это подушка безопасности
- **Е**сли боитесь, что не сможете вести сразу несколько страниц, дублируйте контент (кросс-постинг) или сократите объем постинга.
- ▶ Возможно, наступит день и вы скажете спасибо за опубликованную гифку в Одноклассниках ☺



Telegram и VK: вторая жизнь

- ► Telegram суточная аудитория выросла за полгода на 60%, до 41,5 млн человек. 40% старше 35 лет. Преобладающие сферы ИТ, маркетинг, производство и торговля.
- ▶ VK аудитория выросла с 46 млн человек в январе до 50 млн в июле. Выросло время пользователя в сети на 7%. Наибольшая аудитория от 25 до 34 лет.





LinkedIn

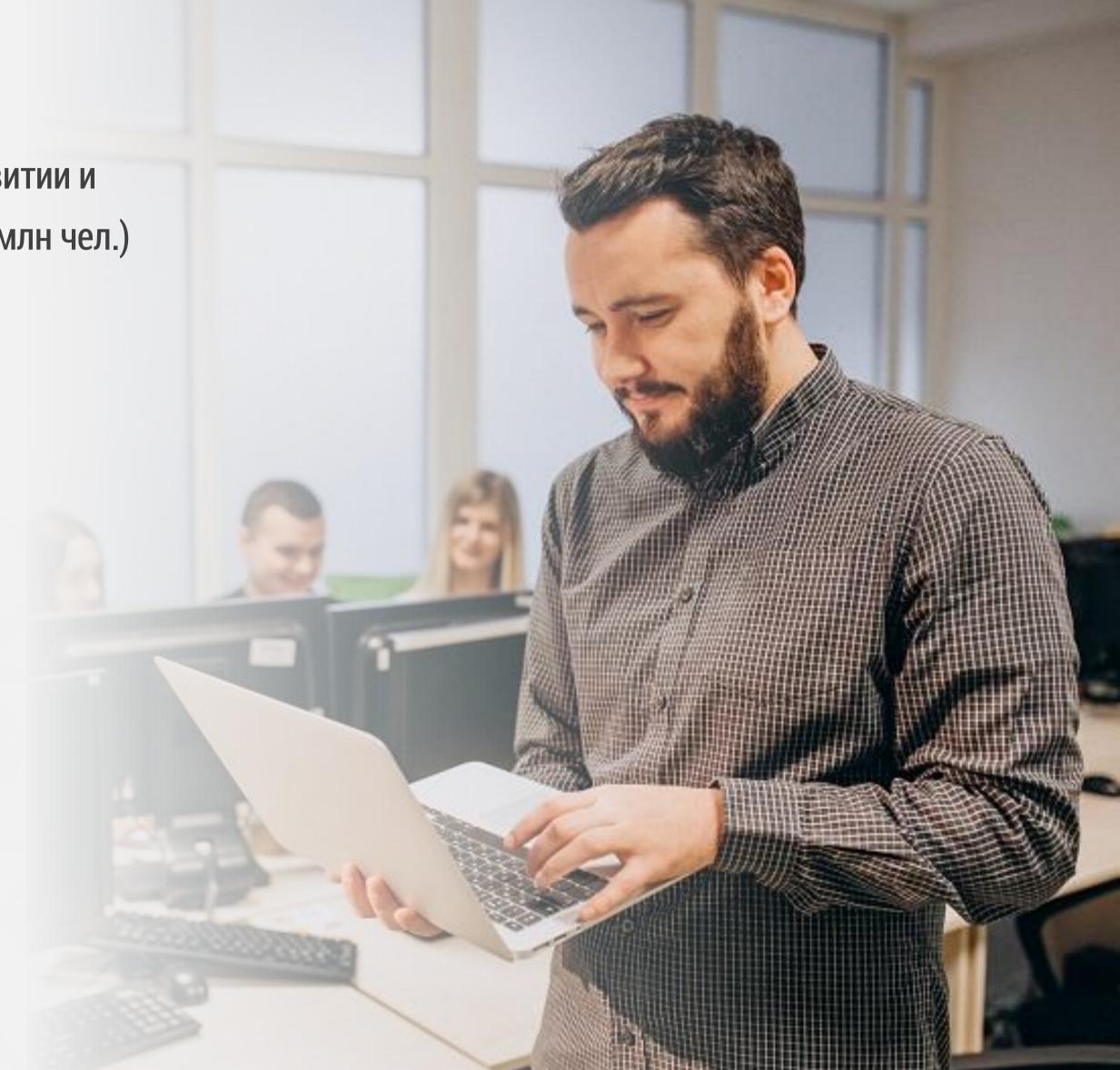
Платформа о деньгах, профессиональном развитии и формировании базы полезных контактов (7,2 млн чел.)

Преимущества:

- ✓ лояльная аудитория,
- ✓ возможности таргета,
- ✓ уклон в сторону b2b,
- ✓ эффективность «холодной рассылки»

Недостатки:

- Блокировка на территории РФ
- □ Пик активности в рабочие часы
- Ограничения на инвайты
- Дорогая реклама

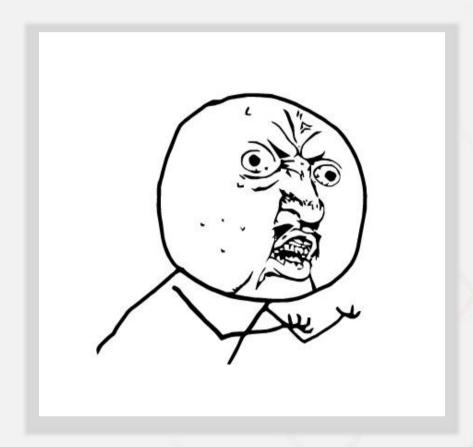




Twitter жив!



✓ - быть живым,шутить и поститьмемы



Х - публиковать новости

- > 334 тыс. авторов
- 17 млн. сообщений
- ▶ 40% жен, 60% муж.

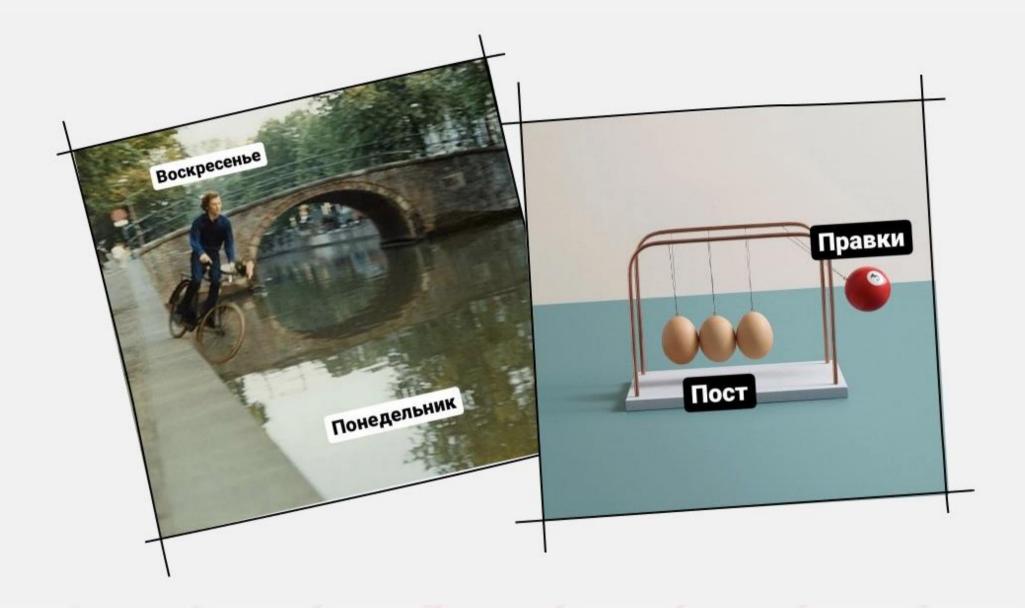
Что классного?

- Сплоченная разносторонняя аудитория
- Можно (и нужно) коммуницировать через мемы
- Пользуются даже представители космической отрасли



Форматы контента

- Новости (не спамить, но быть оперативным)
- Ситуативы
- **Р** Полезное
- **У** Интерактивы
- Мемы (шутите, но осторожно)
- Жизненный контент



Формула создания мема: странное фото + жизненная подпись

















С чего начать и как разработать стратегию развития своего аккаунта?

Ваш аккаунт

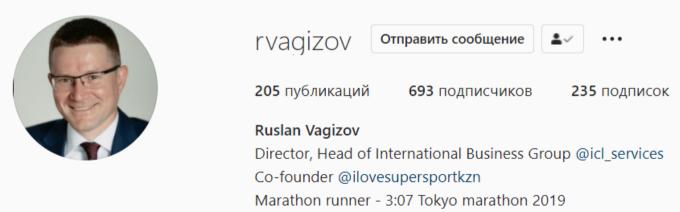
Обновите свой профиль

- Заполните свой профиль: опишите профессиональный опыт, образование, добавьте грамоты в LinkedIn, попросите коллег сделать вам рекомендации, опубликуйте собственные материалы и закрепите их в «Избранном».
- Удалите фото, комментарии, видео и иной контент, что можно трактовать не в вашу и компании пользу.
- Если вы используете профиль для личных и профессиональных целей одновременно, установите настройки приватности.
- Если же вы не считаете нужным скрывать свою личную жизнь, то старайтесь сделать контент сбалансированным, с упором на бизнес-тематику.

ВАЖНО:

Оформите соцсети и мессенджеры в едином стиле (фото и обложку).



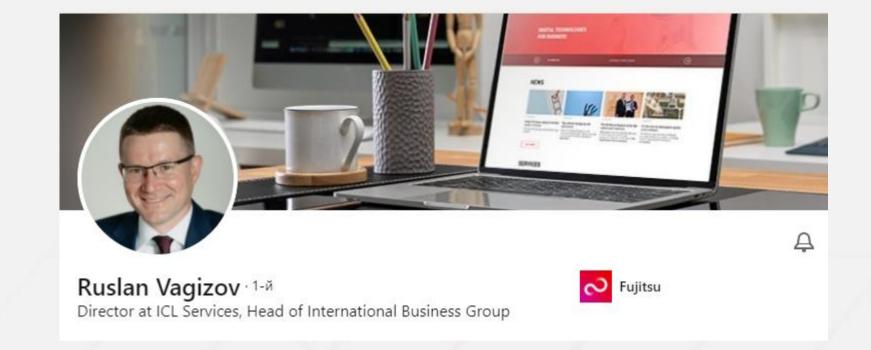


youtu.be/SMfGDEoQ59o

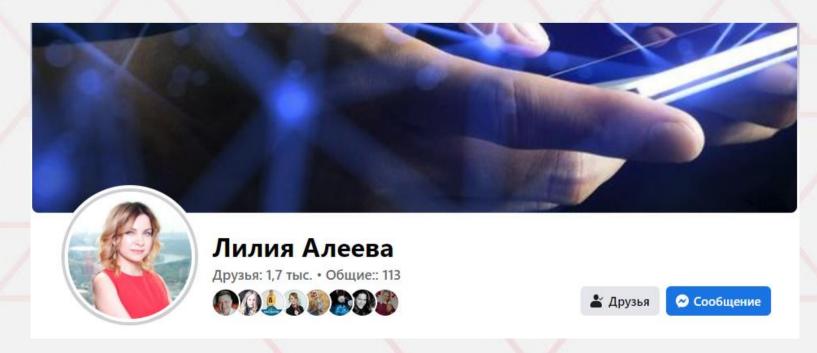
Ваш аккаунт

Установите шапку для профиля (Facebook*, LinkedIn)

- Сочетается по цвету/стилю с аватаром
- Имеет бизнес-характер
- Хорошего качества (можно выбрать на бесплатных фотостоках <u>Pixabay</u>, <u>Freepik</u>)









Рекомендации по оформлению аватара

Выберите подходящее фото для аватара профиля:

- ▶ На фото Вы
- Желательно портретное фото
- Взгляд в камеру
- Нейтральный фон без акцентов
- Высокое качество и разрешение
- Небольшая обработка











Как медиаэксперту позиционировать себя в соцсетях?



ПОСТАВЬТЕ ЦЕЛИ:

- **У** Деловое общение
- Повышение лояльности коллег и подчиненных.



ОПРЕДЕЛИТЕ ПРИОРИТЕТЫ:

- **Бизнес**:
 - Многолетняя экспертиза в области ИТ;
 - Персональное внимание к проектам, коллективу;
 - Вовлеченный в жизнь компании и корпоративную культуру

- Уобби:
 - Книги
 - Спорт
 - Активный отдых



ПУБЛИКУЙТЕ ПО РУБРИКАМ:

- **Клиенты**: кейсы, инструменты, результаты
- **Бизнес-партнеры**: компетенции, польза, сфера бизнес-интересов
- Личное: семья, ценности, хобби





Формула идеального поста



Напишите вашу публикацию:

- Напишите вводный абзац длиною в 1-2
 строки ключевую мысль поста;
- Напишите самую «вкусную» часть «тело» поста, оставляя при этом интригу, если вам нужны переходы на сайт;
- Сделайте небольшой вывод и попросите ваших подписчиков дать фидбек в комментариях, задайте вопрос;
- Поставьте хештеги и ждите лайков!



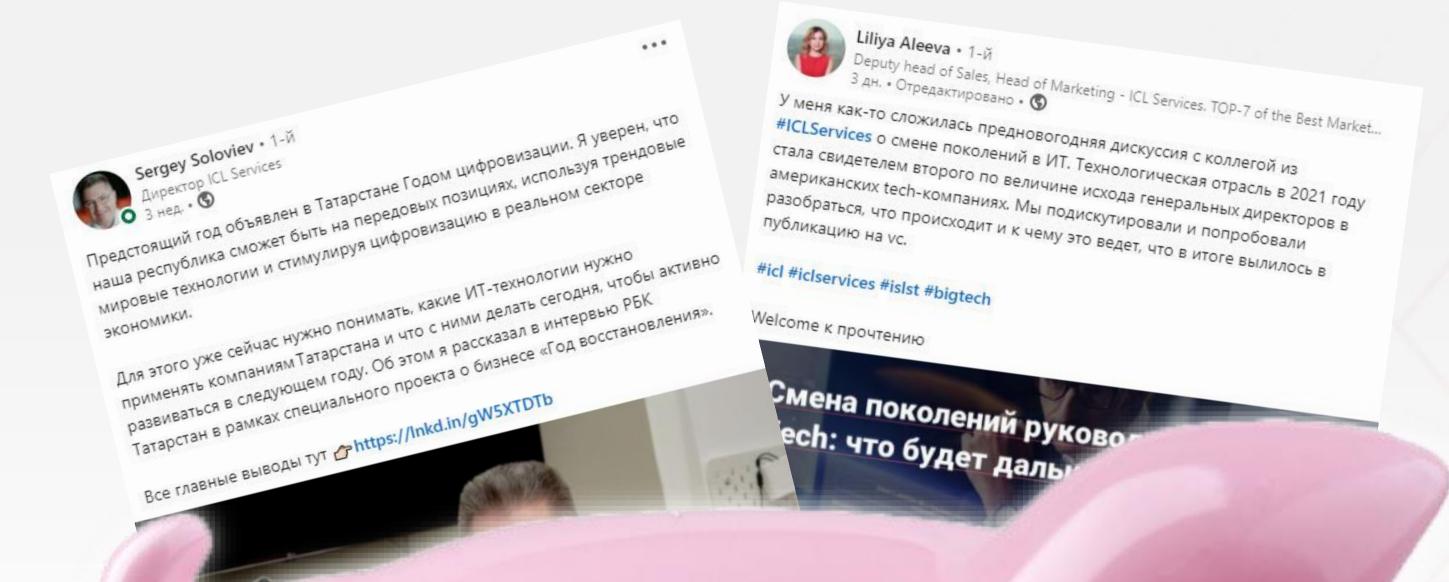
Убедитесь, что:

- Текст написан именно для вашей целевой аудитории;
- Раскрывается ключевая проблема;
- Текст хорошо структурирован;
- Поставленная вами бизнес-задача выполняется;
- Ваш тон соответствует вашему статусу и стажу.





Что публиковать в «копилку» Клуба?



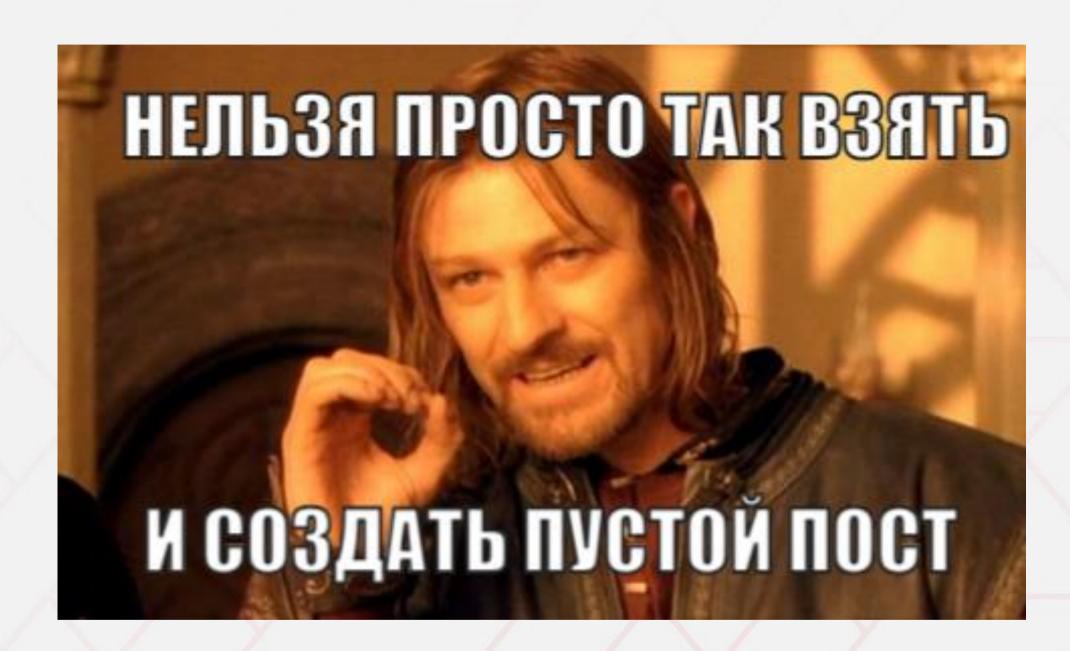
- Собственные посты с комментарием, например, события. Упоминание компании обязательно (можно отмечать хештегом #ICLServices или меткой @).
- Репосты с аккаунта бренда + собственное мнение (комментарий к посту)



Иллюстрируем контент правильно

Полезные ссылки для создания цепляющих внимание фото и видео:

- Сервисы для кросс-постинга:
 Amplifr, Buffer, Hootsuite
- ▶ Бесплатные фото с лицензией:
 <u>Pixabay</u>, <u>Freepik</u> + <u>70 лучших ресурсов</u>
- Обработка видеороликов на смартфоне: InShot, GoPro Quik
- Обработка фотографий на смартфоне:
 Adobe Lightroom CC, Snapseed, VSCO
- Классные шаблоны для фото и GIF <u>Canva</u>
- NB!: видео для Reels/Stories снимаем вертикально, пост в Instagram квадрат, а в LinkedIn, Twitter прямоугольник.



№ NВ!: видеоролик в посте/Reels длится не более минуты, в Stories – 15 секунд.



Что нельзя делать, если ваш аккаунт приобрел бизнес-характер?



Публиковать политический и религиозный контент



Участвовать в баталиях в комментариях



Участвовать в скандалах

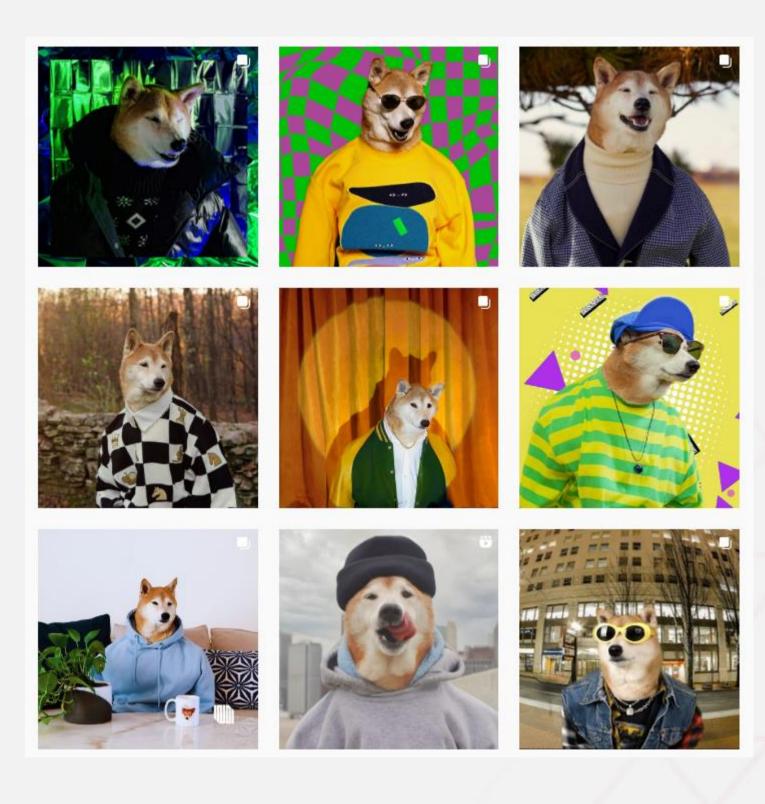
НАДЕТЬ и ОДЕТЬ

Нельзя надеть Надежду, Нельзя одеть одежду. Надеть одежду можно. Одеть Надежду можно. Допускать грамматические и пунктуационные ошибки



Публиковать много развлекательного контента, шуток, мемов



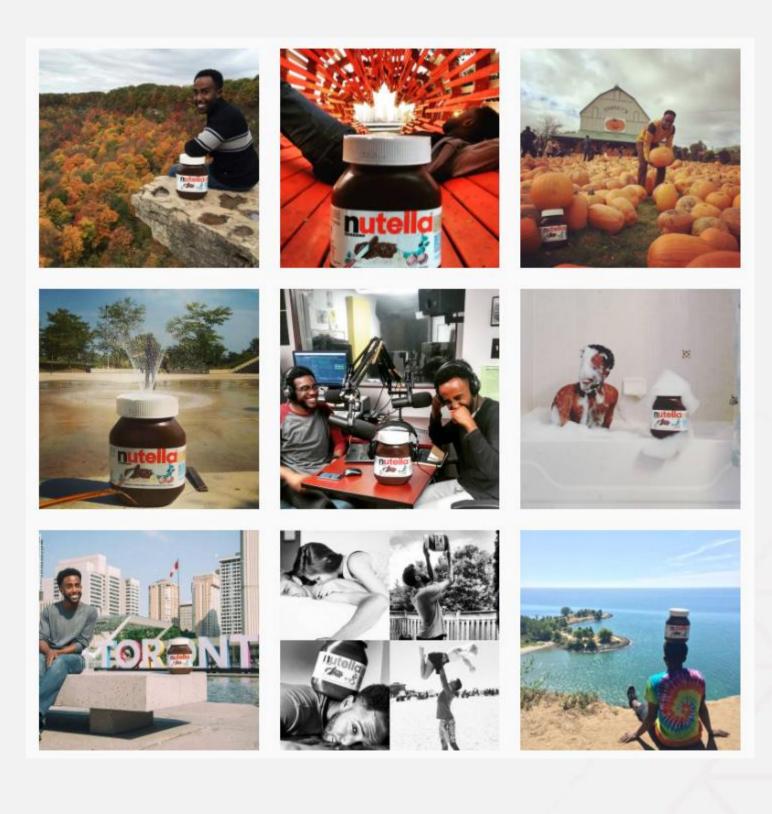




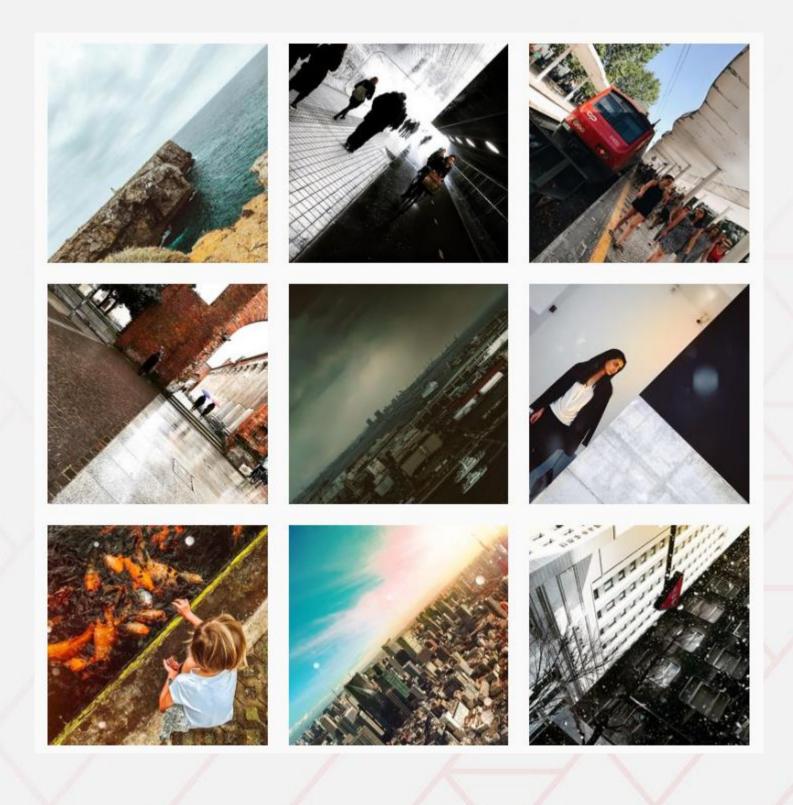


Аккаунт 2



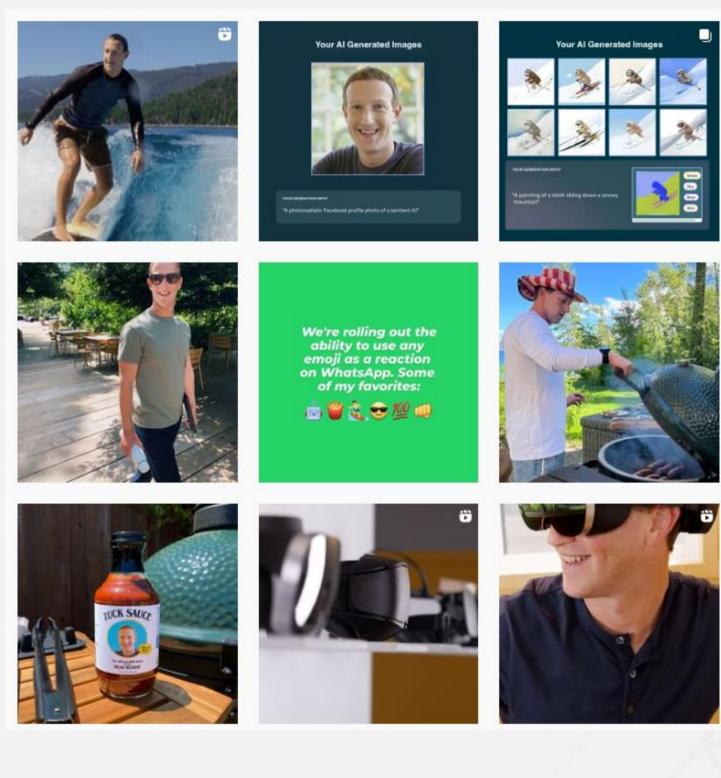


Аккаунт 3

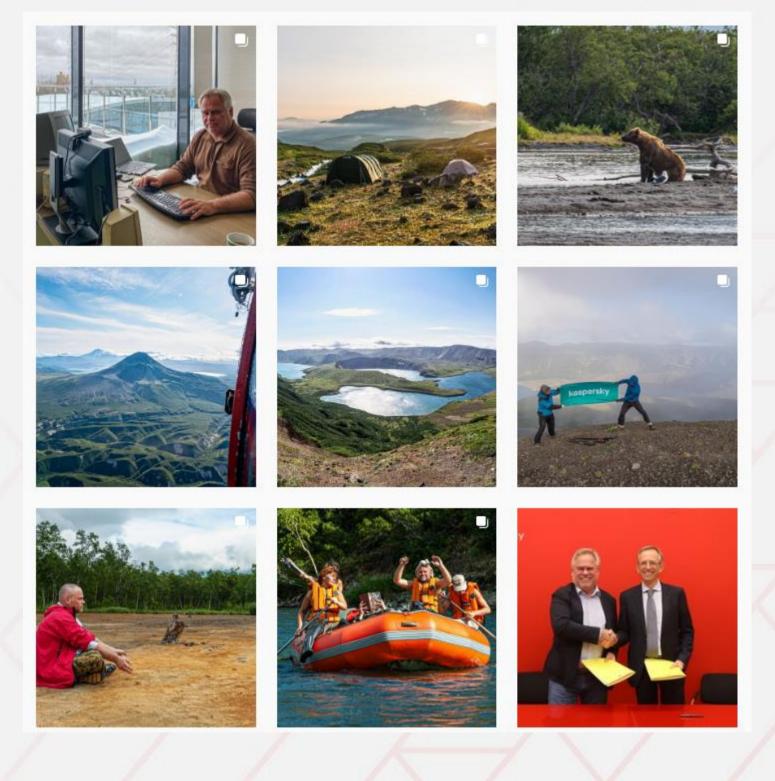


Аккаунт 4





Аккаунт 5

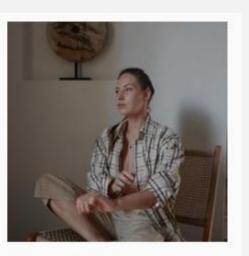


Аккаунт 6







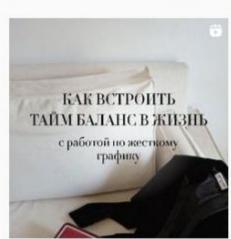






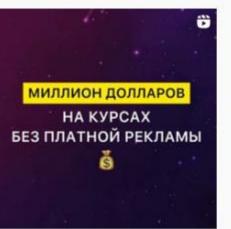




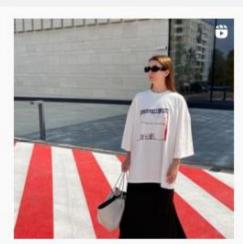




Аккаунт 7



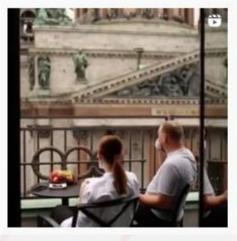


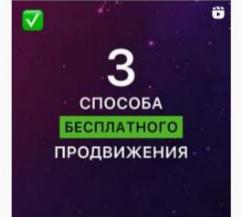














Аккаунт 8



